

Stark avslutning på tillväxtår

1 oktober – 31 december 2017

- Omsättningen uppgick till 33,1 (13,8) MSEK.
- Rörelseresultatet (EBIT) uppgick till 0,9 (-5,4) MSEK.
- Resultatet efter skatt uppgick till 0,7 (-4,2) MSEK.
- Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till 18,3 (-1,3) MSEK.
- Resultatet efter skatt per aktie uppgick före utspädning till 0,05 (-0,34) och efter utspädning till 0,05 (-0,34) SEK.

1 januari – 31 december 2017

- Omsättningen uppgick till 62,4 (53,6) MSEK.
- Rörelseresultatet (EBIT) uppgick till -33,5 (-22,7) MSEK.
- Resultatet efter skatt uppgick till -26,8 (-17,9) MSEK.
- Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till -9,1 (-2,8) MSEK.
- Resultatet efter skatt per aktie uppgick före utspädning till -1,85 (-1,42) och efter utspädning till -1,85 (-1,42) SEK.

Advenica är en ledande europeisk leverantör av cybersäkerhet. Bolaget utvecklar, tillverkar och säljer avancerade produkter och tjänster för affärsdriven informationshantering, säker digitalisering och högassurans. I mer än 20 år har Advenicas framtidssäkra och hållbara lösningar gjort det möjligt för organisationer och företag med behov av extraordinära säkerhetslösningar att ta ett digitalt ansvar.

Viktiga händelser under och efter fjärde kvartalet

- Advenica erhöll genom polska Blue Energy en order från ett energibolag på cybersäkerhetsplattformar och support. Ordervärde cirka 440 TSEK. Leverans under fjärde kvartalet 2017. (oktober 2017)
- Advenica tecknade ett partneravtal med Proact i Sverige. Proact är en Europaledande IT-integratör. (november 2017)
- Advenica tecknade ett partneravtal med Infront IT-partner i Sverige för att stärka erbjudandet mot svenska myndigheter. Infront IT-partner är ett av Sveriges mest snabbväxande IT-bolag. (november 2017)
- Advenica tecknade ett partneravtal med Cygate Oy i Finland. Cygate är del av Telia-koncernen. (december 2017)
- Advenica erhöll en order från ett svenskt internationellt industriföretag på Cross Domain Solutions och support. Ordervärde cirka 600 TSEK. Leverans under fjärde kvartalet 2017. (december 2017)
- Advenica erhöll en order från en organisation inom den finska offentliga sektorn på produkter och service. Ordervärde cirka 1 MSEK. Leverans från första kvartalet 2018. (januari 2018)
- Advenica erhöll en order från en organisation inom den finska offentliga sektorn på produkter. Ordervärde cirka 1,5 MSEK. Leverans från första kvartalet 2018. (januari 2018)
- Advenica erhöll en order från en större svensk myndighet. Ordervärde cirka 3 MSEK. Leverans från första kvartalet 2018. (januari 2018)

VD har ordet

2017 präglades av en rad positiva händelser och strategiskt viktiga affärer. Det blev också ett mycket gott slut på året. Omsättningen uppgick för fjärde kvartalet 2017 till 33,1 (13,8) MSEK. Även de återkommande intäkterna var högre, framförallt tack vare större tjänsteförsäljning. Rörelseresultatet för fjärde kvartalet 2017 uppgick till 0,9 (-5,4) MSEK och för helåret januari – december 2017 till -33,5 (-22,7) MSEK.

Speciellt glädjande är att tillväxten kom från nya kunder, nya branscher och nya marknader. De senaste åren har vi arbetat intensivt med att bredda kundbasen, vilket har resulterat i att Advenica har fått 24 nya, stora kunder sedan 2016. Under 2017 fick Bolaget bland annat ett eftersträvat genombrott inom Enterprise Solutions och kunde välkomna Trafikverket som kund. Finland utvecklades också starkt inom offentlig sektor och Bolaget erhöll en av sina hittills största finska ordrar. Årets största affär var avtalet på hårdvarukrypterad VPN till ett värde av 27 MSEK med Försvarets materielverk (FMV), en bekräftelse på Advenicas stabila ställning inom försvarssektorn.

Kapitaltillskottet från vårens företrädesemission gjorde det möjligt att flytta fram positionerna ytterligare. Satsningen på såväl försäljningsarbete som marknadsföring intensifierades. Advenica etablerade och utvecklade också dotterbolaget i Österrike, som nu står väl rustat inför framtiden.

Fjärde kvartalets viktiga affärer

Aldrig tidigare har vi fått så bra respons från marknaden på våra satsningar. Försäljningstrycket var högt och antalet ordrar ökade substantiellt. Försäljningen inom National Security i Sverige var god med ett fortsatt flöde av beställningar från FMV. Advenicas erfarenhet från försvarssektorn skapar legitimitet, bland annat åt vår risk- och säkerhetsanalys, och var en avgörande faktor i periodens affärer inom Enterprise Solutions. Bolaget erhöll i december en order från ett svenskt internationellt industriföretag på Cross Domain Solutions och support. Bolaget debuterade i oktober på den polska marknaden via Blue Energy, som genererade en order från ett energibolag på cybersäkerhetsplattformar och support.

Även om volymerna från dessa affärer ännu är relativt begränsade visar de att Advenicas erbjudande är relevant och konkurrenskraftigt också utanför försvarssektorn.

I Finland togs ytterligare steg in i den finska offentliga sektorn där två nya kunder lade miljonordrar.

Partnerskapen utvecklades

Advenicas strategi för att utöka säljytan och nå större volymer bygger på kvalificerade partners. Långsiktiga samarbeten påbörjades i slutet av 2017 då avtal slöts med ProAct, Infront, Invid, Cygate och Blue Energy. Advenica har nu totalt tio väletablerade partners med fokus främst på myndigheter och kritisk infrastruktur i Sverige, Finland, Österrike och Polen.

Större synlighet

Advenica ökade under fjärde kvartalet 2017 marknadsinsatserna riktade mot utvalda verksamheter berörda av EU:s NIS-direktiv, som införs 10 maj 2018 för att höja cybersäkerheten inom kritisk infrastruktur. Trafiken till advenica.com, som stadigt har ökat under 2017, tog under fjärde kvartalet 2017 ett språng på ytterligare 25 %, varav runt 25 % var nya besökare. Antalet prenumeranter på nyhetsbrevet ökade med cirka 25 % och Bolagets följare på sociala medier ökade med hela 38 %.

Mognare marknad

Informationssäkerhet fick markant mer fokus i den allmänna debatten under 2017, speciellt efter reportage om brister hos vissa svenska myndigheter, cyberattacker som suddade ut multinationella företags årsvinster och de nya regelverk som är i antågande. En upprustning av skyddet har länge behövts. Nu märker vi att marknaden mognar och att efterfrågan ökar. Idag är frågan en strategisk angelägenhet för ledningsgrupper och våra möten med nya kunder inkluderar i regel inte bara IT-chefer utan också CEO, CISO och säkerhetschefer.

Advenica har en mycket viktig roll. Vår kombination av erfarenhet, produkter, tjänster och hög assurans säkrar kritisk data-in-motion på ett unikt sätt. Det skapar mervärden för våra kunder. Och det bidrar till en tryggare värld. Det gör mig förväntansfull och stolt.

Malmö 19 februari 2018

Einar Lindquist,

VD Advenica

MARKNADEN, KUNDERNA OCH ERBJUDANDET

Marknaden

Digitaliseringen skapar inte bara affärsmöjligheter utan möjliggör också fler attackvektorer för att komma åt information och system. Hoten är reella; varje dag cirkulerar 100 000-tals elakartade virus inom Europa och svenska myndigheter utsätts för flera attacker varje vecka. Sedan obligatorisk incidentrapportering infördes för svenska statliga myndigheter 2016 har 100-tals incidenter inkommit till Myndigheten för samhällsskydd och beredskap. Men mörkertalet tros vara stort. Verksamheter som saknar tillräckliga säkerhetsrutiner kan till och med vara hackade utan att de ens vet om det.

Hotbilden har blivit avsevärt allvarligare de senaste fem-sex åren. Dagens attackerare är professionella och kunniga. Sedan Snowdens avslöjanden vet vi också att de ofta är statsunderstödda och därmed har stor uthållighet och rejäla resurser.

Kritisk infrastruktur är den centrala måltavlan. Många industriella informations- och styrsystem som används här skapades under det politiska lugnet 1995 – 2005 då det inte togs höjd för dagens risker. Svenskt IT-säkerhetsindex 2.0¹ presenterar skrämmande statistik om bristen på säkerhet; bland annat har svenska kommuner låg beredskap för att klara cyberhoten.

EU:s NIS-direktiv (The Directive on security of network and information systems) börjar tillämpas den 10 maj 2018 för att skärpa cybersäkerheten inom kritisk infrastruktur och därmed höja hela samhällets beredskap mot yttre störningar. Bara i Sverige berörs mellan 1 000 och 10 000 verksamheter inom energiproduktion och -distribution, dricksvattenförsörjning, transporter, bank, finansmarknad, hälso- och sjukvård, digital infrastruktur och digitala tjänster. Advenica ser en marknadspotential främst i de tre förstnämnda sektorerna, där Bolagets produkter kan ersätta manuell hantering av informationsförflyttning (air gap) samt sammanlänka driftsystem med

¹ Svenskt Säkerhetsindex 2.0 är ett samarbete mellan Advenica, Dataföreningen, Sig Security, Christer Magnusson Docent vid Stockholms Universitet och Radar. Rapporten baseras på egengranskning av verksameters informationssäkerhet och finns att ladda ner på <https://advenica.com/sv/svenskt-it-sakerhetsindex>

affärssystem (OT med IT) utan att riskera intrång eller manipulation.

Den 25 maj 2018 införs GDPR (General Data Protection Regulation: Allmänna dataskyddsförordningen) som ersätter Personuppgiftslagen (PUL). Den 1 januari 2019 införs en ny säkerhetsskyddslag. Båda dessa regelverk ställer stora krav på informationssäkerhet, vilket i sin tur ytterligare kommer öka efterfrågan på cybersäkerhetslösningar. Inte minst säkerhetslösningar som Advenica tillhandahåller.

Kunderna

Advenicas kunder utgörs primärt av försvarsindustrin, myndigheter, verksamheter inom kritisk infrastruktur samt övriga industrier och organisationer där sekretess, integritet och informationssäkerhet är affärskritisk. Geografiskt finns merparten av våra kunder i Sverige, Finland och Österrike samt närliggande länder. Våra produkter och tjänster kompletterar också våra samarbetspartners utbud och gör det möjligt för dem att erbjuda slutkunderna kompletta lösningar på den högsta nivån av cybersäkerhet.

Erbjudandet

Advenica erbjuder unika cybersäkerhetslösningar som skyddar kritisk data vid överföringen mellan datorer och nätverk. Sedan länge används våra produkter för att kommunicera Top Secret-klassad information.

Våra kryptoprodukter och cybersäkerhetsplattformar är designade, utvecklade och tillverkade i Sverige. Vi kan hålla hög assurans genom kontroll av varje steg – från design, utveckling, produktion och leverans till eftermarknad. Bolagets teknologi har också EU-godkännande på högsta säkerhetsnivå.

Informationssäkerhet är dock mer än bara teknik. För att skapa ett hållbart skydd krävs systematisk analys av tillgångar, hot och risker. Det är varken praktiskt eller ekonomiskt försvarbart att skydda all information på samma sätt. Första steget är därför att förstå vilken information som är mest kritisk för verksamheten.

Advenicas risk- och säkerhetsanalys hjälper till att identifiera problemen samt konkretisera och prioritera de nödvändiga åtgärderna. För att säkra skyddsvärd

information bör strikt segmentering tillämpas där logisk separation kombineras med fysisk separation. Det sistnämnda åstadkoms med Cross Domain Solutions.

Advenica analyserar, designar och implementerar grundskyddet som förhindrar intrång, dataläckage och manipulation. Våra produkter och tjänster används idag primärt av nationer och verksamheter inom kritisk infrastruktur för att skydda deras mest skyddsvärda information. Genom kryptering och segmentering kan nätverk isoleras samtidigt som själva informationen kan sammankopplas. Resultatet är att våra kunder kan digitalisera sina verksamheter på ett säkert och ansvarsfullt sätt.

Advenica erbjuder möjligheten att abonnera på säkerhetslösningar baserat på månads- eller kvartalsavrop, vilket ger våra kunder flexibilitet att upphandla exakt den kapacitet som efterfrågas.

Koncernen

Omsättning, resultat och finansiell ställning

Nettoomsättning och resultat för perioden oktober–december 2017

Fjärde kvartalets omsättning uppgick till 33 126 (13 793) TSEK.

Resultat före skatt för kvartalet uppgick till 918 (-5 408) TSEK och kvartalets resultat efter skatt till 724 (-4 257) TSEK.

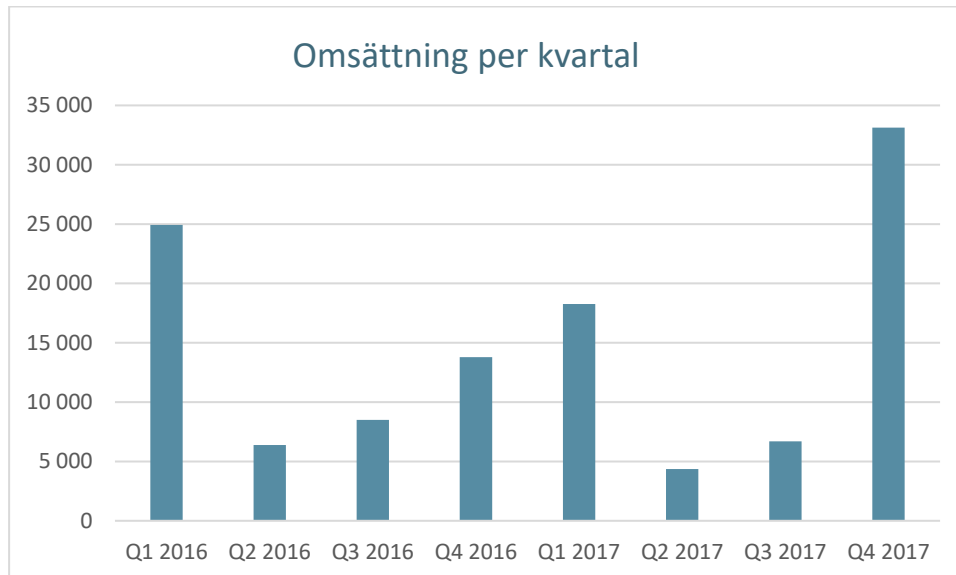
Advenicas intäktsmodell består av intäkter från såväl hård- och mjukvaruleveranser som från tjänsteförsäljning. Tjänsteintäkterna består huvudsakligen av intäkter från löpande underhållsavtal men även från andra tjänster såsom analyser och kundanpassad utveckling. Under årets fjärde kvartal uppgick intäkterna från tjänsteförsäljning till 1 045 (2 255) TSEK och utgjorde 3 (16) procent av den totala omsättningen.

Nettoomsättning och resultat januari - december 2017

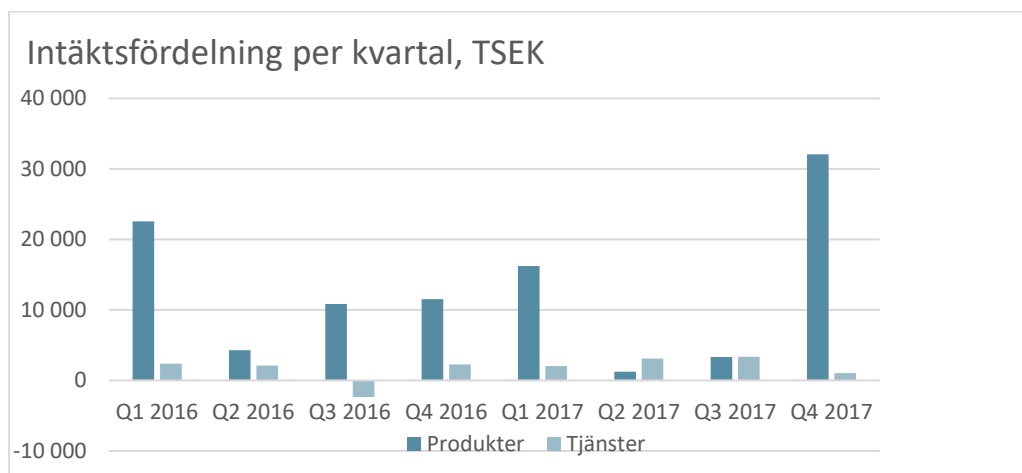
Omsättningen för perioden uppgick till 62 454 (53 611) TSEK. Detta är en ökning med 16% jämfört med förra året. Under perioden uppgick intäkterna från tjänsteförsäljning till 9 567 (4 400) TSEK och utgjorde 15 (8) procent av den totala omsättningen.

Resultat före skatt för perioden uppgick till -33 552 (-22 755) TSEK. Resultat efter skatt uppgick till -26 791 (-17 876) TSEK.

Omsättning per kvartal, TSEK Q1 2016 – Q4 2017



Intäktsfördelning per kvartal, TSEK



Balansräkning, finansiell ställning och investeringar

Koncernens likvida medel uppgick per den 31 december 2017 till 38 041 (6 327) TSEK. Beviljad checkräkningskredit var 4 000 (4 000) TSEK, varav utnyttjad var 0 (0) TSEK.

Det totala kassaflödet för perioden oktober till december uppgick till 18 279 (-1 142) TSEK. Kassaflödet från den löpande verksamheten för perioden blev 18 286 (-1 289) TSEK. Kassaflödet från investeringsverksamheten för perioden blev -7 (147) TSEK. Finansieringsverksamhetens kassaflöde under perioden uppgick till 0 (0) TSEK.

Det totala kassaflödet för perioden januari till oktober uppgick till 31 714 (-2 811) TSEK. Kassaflödet från den löpande verksamheten för perioden blev -9 102 (-2 857) TSEK. Kassaflödet från investeringsverksamheten för perioden blev -285 (46) TSEK. Finansieringsverksamhetens kassaflöde under perioden uppgick till 41 101 (0) TSEK.

Soliditeten uppgick den 30 december till 77 (80) procent.

Investeringar i immateriella anläggningstillgångar för årets fjärde kvartal uppgick till 0 (0) TSEK. För hela perioden uppgick investeringar i immateriella anläggningstillgångar till 0 (0) TSEK.

Avskrivningar av anläggningstillgångar har gjorts med 141 (78) TSEK för kvartalet, och under året med 578 (750) TSEK. Avskrivningar av aktiverade utgifter för egenutvecklade system har gjorts med 1 838 (2 191) TSEK under kvartalet och under hela perioden med 7 352 (11 364) TSEK. Dessa avskrivningar belastar kostnad för sålda varor, då det avser produkter under försäljning.

Teckningsoptioner

Vid årsstämman i Advenica den 25 april 2017 fattades beslut om (i) emission av högst 830 950 stycken teckningsoptioner till ett helägt dotterbolag till Advenica ("Dotterbolaget"); och (ii) godkännande av att teckningsoptionerna överläts från Dotterbolaget till vissa ledande befattningshavare och nyckelpersoner i Bolaget. Varje teckningsoption ger ägaren rätt, men inte skyldighet, att under perioden från och med 1 september 2020 till och med 30 september 2020 teckna 1 ny aktie i Advenica till en teckningskurs om 21,17 SEK.

Under fjärde kvartalet genomfördes optionsprogrammet och resulterade i att totalt 651 178 teckningsoptioner utfärdades. Optionsrättens värde enligt Black & Scholes optionsvärderingsmodell gav en premie om 1,44 SEK.

Aktiverade utvecklingskostnader per kvartal, TSEK



Personalutveckling

Antalet heltidsanställda den 31 december 2017 var 55 (42) personer.

Väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer

Väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer finns beskrivna i årsredovisningen för 2016 under avsnittet Risker och Riskhantering i Förvaltningsberättelsen.

Koncernens rapporteringsvaluta är SEK, vilket är moderföretagets funktionella valuta.

Redovisningsprinciper

Denna koncernredovisning omfattar det svenska moderföretaget Advenica AB (publ), organisationsnummer 556468–9957 och dess dotterföretag. Koncernens huvudsakliga verksamhet är produkter och tjänster inom cybersäkerhet.

Moderföretaget är ett aktiebolag med säte i Malmö, Sverige. Adressen till huvudkontoret är Roskildevägen 1B, 211 47 Malmö.

Bokslutskommunikén har upprättats i enlighet med IAS 34, Delårsrapportering. Moderbolagets redovisning har upprättats enligt årsredovisningslagen och Rådet för finansiell rapportering RFR 2, Redovisning för juridiska personer. De redovisnings- och värderingsprinciper samt bedömningsgrunder som tillämpades i årsredovisningen för 2016 har använts även i denna rapport. Inga nya eller omarbetade IFRS, som trätt i kraft 2017, har haft någon betydande påverkan på koncernens finansiella rapporter.

IFRS 9-Finansiella instrument

Advenica har ingen säkringsredovisning och inga andra finansiella tillgångar förutom kundfordringar. Enligt IFRS 9 ska företag initialt reservera för åtminstone 12 månaders förväntade kreditförluster. Vid bedömning av förväntade förluster ska företag även ta hänsyn till förväntad utveckling av ekonomin i stort. Advenica erbjuder produkter och tjänster inom cybersäkerhet, en marknad präglad av stark tillväxt. Advenica har primärt kunder inom myndigheter och försvar med hög kreditvärdighet och därmed är risken för att uteblivna betalningar liten. Detta, sammantaget med att Advenica de facto inte har haft några kundförluster på många år, medför att effekten av den nya principen vid övergången innebär 0 SEK i skillnad. Varje nytt kontrakt eller nytt avtal med kund kommer hädanefter att bedömas enligt principerna för IFRS 9.

IFRS 15-Intäkter från avtal med kunder

Under 2017 har Advenica gjort en djupare analys av intäktsfördelning. Bolaget omsättning för 2017 uppgår till 62,4 MSEK varav 52,9 MSEK (85%) avser hård- och mjukvaruförsäljning samt 9,5 MSEK (15%) avser tjänsteförsäljning varav 3,5 MSEK avser serviceavtal. Bolaget har genomfört analys av sju kundkontrakt som har utgjort 82% av hård- och mjukvaruförsäljningen och 56% av tjänsteförsäljningen och på så sätt säkerställt att intäktsredovisningen genomförs enligt principerna under IFRS 15. Intäkter från hård- och mjukvaruförsäljning redovisas när produkt är levererad till kund och vid tjänstelösningar redovisas intäkten när tjänst är utförd eller upparbetad. Vid serviceavtal redovisas intäkten med ett jämnt flöde under den signerade kontraktstiden eftersom prestationen sker löpande. I de kundkontrakt som har analyserats finns inte några rörliga delkomponenter som skulle kunna få någon påverkan enligt IFRS 15.

Som anges i årsredovisningen för 2016 har Advenica god kontroll över sina kontrakt med kunder. Slutsatsen från den intäktsanalys som genomförts under året är att

Bolagets övergång till IFRS 15 kommer att ske med fullständig retroaktivitet. Advenica kommer inte att ha några väsentliga effekter av övergången till IFRS 15. Varje nytt kontrakt eller nytt avtal med kund kommer härnäst att bedömas enligt principerna för IFRS 15.

IFRS 16-Leasingavtal

Implementeringen av IFRS 16 kommer att innebära att i princip samtliga leasingkontrakt kommer att redovisas i balansräkningen då ingen åtskillnad längre görs mellan operationella och finansiella leasingavtal. Enligt den nya standarden ska en tillgång (rättigheten att använda en leasad tillgång) och ett finansiellt åtagande att betala leasingavgifter redovisas. Kontrakt med kort löptid och kontrakt av mindre värde undantas. Standarden är tillämplig för räkenskapsår som börjar 1 januari 2019 eller senare. Standarden kommer att få effekt på koncernens finansiella rapportering.

Aktien och ägarna

Advenica hade vid årets slut 1 875 (1 570) aktieägare. Av det totala aktiekapitalet ägde familjen Linde 38,3 (46,6) procent och övriga, inklusive personal, 61,7 (53,4) procent. Nedan presenteras Bolagets största aktieägare per den 30 december 2017.

De största aktieägarna	Antal aktier	Andel av kapital och röster i %
Familjen Linde	6 043 154	38,28%
Fredrik Rapp	1 152 253	7,30%
JPMEL Stockholm Branch	1 000 000	6,33%
Banque Internationale à Luxembourg	777 329	4,92%
Försäkringsbolaget Avanza Pension	753 252	4,77%
Bison Holdings Limited (knutet till Mikael Sandberg)	662 207	4,19%
Mikael Sandberg	374 261	2,37%
Sven Gruvstad	228 985	1,45%
Håkan Johansson	170 000	1,08%
Gunvald Berger	156 784	0,99%
Nordnet pensionsförsäkring AB	143 686	0,91%
Skandia Försäkrings AB	98 455	0,62%
Arne Sandberg	91 250	0,58%
Johan Widén	87 500	0,55%
Summa största aktieägarna	11 739 116	74,35%

Totalt antal aktier per den 31 december 2017 uppgick till 15 788 055 st. Bolaget är listat på NASDAQ First North Premier. Högsta stängningsvärde under kvartalet uppnåddes den förste november då kursen avslutades på 21,4 SEK och lägsta stängningskursen under perioden blev 15,3 SEK vilket var den 21 december. Per rapporteringsdatumet 29 december uppgick kursen till 16,0 SEK och börsvärdet uppgick till 252 609 TSEK. Kursutvecklingen för aktien visas i grafen nedan.



Ekonomisk redovisning

Koncernens resultaträkning i sammandrag	2017	2016	2017	2016
TSEK	okt-dec	okt-dec	jan-dec	jan-dec
Nettoomsättning	33 126	13 793	62 454	53 611
Kostnad för sålda varor	-9 370	-6 419	-23 713	-24 205
Bruttoresultat	23 756	7 374	37 814	29 406
Försäljningskostnader	-13 790	-6 707	-38 365	-25 731
Administrationskostnader	-2 114	-2 700	-13 668	-8 253
Forsknings- och utvecklingskostnader	-7 047	-3 506	-20 350	-18 756
Övriga rörelseintäkter	122	126	153	607
Summa rörelsens kostnader	-22 829	-12 787	-72 230	-52 133
Rörelseresultat	927	-5 413	-33 489	-22 727
Finansiella intäkter	0	5	0	4
Finansiella kostnader	-9	0	-63	-32
Resultat från finansiella poster	-9	5	-63	-28
Resultat före skatt	918	-5 408	-33 552	-22 755
Skatt	-194	1 151	6 761	4 879
Periodens resultat	724	-4 257	-26 791	-17 876
Periodens resultat hänförligt till:				
Moderföretagets aktieägare	724	-4 257	-26 791	-17 876
Resultat per aktie före utspädning, SEK	0,05	-0,34	-1,85	-1,42
Resultat per aktie efter full utspädning, SEK	0,05	-0,34	-1,85	-1,42

Rapport övrigt totalresultat koncernen

Koncernens rapport över totalresultat, TSEK	2017 okt-dec	2016 okt-dec	2017 jan-dec	2016 jan-dec
Periodens resultat	724	-4 257	-26 791	-17 876
Övrigt totalresultat				
Poster som kan komma att omföras till resultaträkningen:				
Omräkningsdifferenser vid omräkning av utländska dotterföretag	6	3	3	-20
Övrigt totalresultat, netto efter skatt	6	3	3	-20
Periodens totalresultat	730	-4 254	-26 788	-17 896
Periodens totalresultat hänförligt till:				
Moderföretagets aktieägare	730	-4 254	-26 788	-17 896
Summa	730	-4 254	-26 788	-17 896

Rapport över finansiell ställning koncernen

Koncernens balansräkning		
TSEK	2017-12-31	2016-12-31
Tillgångar		
Anläggningstillgångar		
Immateriella anläggningstillgångar	38 359	45 712
Materiella anläggningstillgångar	1 183	1 476
Uppskjuten skattefordran	15 650	8 872
Summa anläggningstillgångar	55 192	56 060
Omsättningstillgångar		
Varulager	17 178	13 887
Kundfordringar	5 910	16 111
Övriga fordringar	1 537	1 212
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	2 809	3 827
Likvida medel	38 041	6 327
Summa omsättningstillgångar	65 475	41 364
Summa tillgångar	120 667	97 424
Eget kapital och skulder		
Aktiekapital	1 974	1 579
Övrigt tillskjutet kapital	125 717	84 971
Reserver	-27	-30
Balanserade vinstmedel inklusive årets resultat	-35 049	-8 218
Eget kapital hänförligt till moderbolagets aktieägare	92 615	78 302
Summa eget kapital	92 615	78 302
Långfristiga skulder		
Uppskjutna skatteskulder	0	0
Summa långfristiga skulder	0	0
Kortfristiga skulder		
Avsättning garantier	529	472
Leverantörsskulder	9 320	5 683
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	11 604	9 487
Övriga skulder	6 599	3 480
Summa kortfristiga skulder	28 052	19 122
Summa eget kapital och skulder	120 667	97 424

Rapport över kassaflöden koncernen

Kassaflödesanalys	2017	2016	2017	2016
TSEK	okt-dec	okt-dec	jan-dec	jan-dec
Löpande verksamhet				
Resultat före skatt	918	-5 408	-33 552	-22 755
Justering för icke kassaflödespåverkande poster	1 993	2 301	7 948	12 171
Betald inkomstskatt	0	0	0	0
Nettokassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar i rörelsekapital	2 911	-3 107	-25 604	-10 584
Justeringar av rörelsekapital				
Förändring av varulager	944	-1 172	-3 291	1 900
Förändring av rörelsefordringar	6 724	1 014	10 887	7 051
Förändring av rörelseskulder	7 707	1 976	8 906	-1 224
Kassaflöde från den löpande verksamheten	18 286	-1 289	-9 102	-2 857
Kassaflöde från investeringsverksamhet				
Förvärv av immateriella anläggningstillgångar	0	0	0	0
Förvärv av materiella anläggningstillgångar	-7	147	-285	-221
Försäljning/utrangering av materiella tillgångar	0	0	0	267
Kassaflöde från investeringsverksamheten	-7	147	-285	46
Kassaflöde från finansieringsverksamhet				
Upptagna lån	0	0	5 000	0
Amortering av lån	0	0	-5 000	0
Nyemission	0	0	44 207	0
Emissionskostnader	0	0	-4 043	0
Teckningsoptioner	0	0	937	
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	0	0	41 101	0
Periodens kassaflöde	18 279	-1 142	31 714	-2 811
Likvida medel i början av året	19 762	7 469	6 327	9 138
Likvida medel vid periodens slut	38 041	6 327	38 041	6 327

Rapport över förändring eget kapital koncernen

Eget kapital	Aktiekapital	Övrigt tillskjutet kapital	Reserver	Balanserade vinstmedel inkl. årets resultat	Eget kapital hänförligt till moderföretagets aktieägare	Totalt eget kapital
TSEK						
Per 1 januari 2016	1 579	84 971	-10	9 658	96 198	96 198
Årets resultat				-17 876	-17 876	-17 876
Övrigt totalresultat			-20		-20	-20
Summa totalresultat			-20	-17 876	-17 896	-17 896
Transaktioner med ägare						
Per 30 december 2016	1 579	84 971	-30	-8 218	78 302	78 302
Per 1 januari 2017	1 579	84 971	-30	-8 218	78 302	78 302
Årets resultat				-26 791	-26 791	-26 791
Övrigt totalresultat			3		3	3
Summa totalresultat			3	-26 791	-26 788	-26 788
Nyemission ¹	395	39 769			40 164	40 164
Teckningsoptioner		937			937	937
Transaktioner med ägare						
Per 31 december 2017	1 974	125 677	-27	-35 009	92 615	92 615

¹ För 2017 ingår nyemissionskostnader om 4 043 KSEK i redovisat belopp.

Nyckeltal

Flerårsöversikt och nyckeltal för koncernen	jan-dec 2017	jan-dec 2016
Nettoomsättning, TSEK	62 454	53 611
Resultat före finansiella poster TSEK	-33 489	-22 727
Resultat före skatt, TSEK	-33 552	-22 755
Resultat efter skatt, TSEK	-26 791	-17 876
Rörelsemarginal före finansiella poster, %	neg	neg
Rörelsemarginal före skatt, %	neg	neg
Rörelsemarginal efter skatt, %	neg	neg
Soliditet, %	77	80
Sysselsatt kapital, TSEK	92 615	78 302
Räntabilitet på sysselsatt kapital, %	-36	-24
Räntabilitet på eget kapital, %	-36	-29
Räntabilitet på totalt kapital, %	-28	-23
Skuldsättningsgrad, %	30	24
Eget kapital per aktie, SEK	5,87	6,20
Kassaflöde, löpande verksamheten TSEK	-9 102	-2 857
Kassaflöde, löpande verksamheten per aktie, SEK	-0,58	-0,23
Resultat före skatt per aktie, SEK	-2,32	-1,80
Resultat efter skatt per aktie, SEK	-1,85	-1,42
Antalet genomsnittligt utestående aktier under perioden, före och efter utspädning, tusental*	14 472	12 630
Antal aktier vid periodens slut, tusental	15 788	12 630
Anställda vid periodens slut	55	42

*Utspädningseffekter beaktas endast i de fall det medför att resultatet per aktie försämras. Utspädningseffekter har inte beaktats då snittkurs under april-dec 2017 för bolagets aktie understiger teckningskurs i aktuellt optionsprogram. Om full teckning sker inom ramen för optionsprogrammet kommer antalet aktier öka med 651 178 st.

Moderbolaget

Nettoomsättning och resultat för perioden oktober – december 2017

Moderbolagets omsättning för det fjärde kvartalet 2017, inklusive koncerninterna poster, uppgick till 33 048 (13 793) TSEK. Resultat före skatt var 2 272 (-3 746) TSEK.

Nettoomsättning och resultat januari – december 2017

Moderbolagets omsättning för året 2017, inklusive koncerninterna poster, uppgick till 62 376 (53 611) TSEK. Resultat före skatt var -24 387 (-11 884) TSEK.

Moderbolagets balansräkning, finansiella ställning och investeringar

Den uppskjutna skattefordran har ökat under 2017 med 5 160 TSEK. Moderbolagets likvida medel uppgick per den 31 december 2017 till 37 908 (6 278) TSEK. Beviljad checkkredit var 4 000 (4 000) TSEK, varav utnyttjad var 0 (0) TSEK.

Det egna kapitalet uppgick till 64 540 (42 666) TSEK, vilket ger en soliditet om 69 (69) procent.

Resultaträkning moderbolaget

Moderbolagets resultaträkning TSEK	2017 okt-dec	2016 okt-dec	2017 jan-dec	2016 jan-dec
Nettoomsättning	33 048	13 793	62 376	53 611
Kostnad för sålda varor	-7 303	-4 228	-16 132	-16 826
Bruttoresultat	25 745	9 565	46 244	36 785
Försäljningskostnader	-12 024	-6 698	-34 322	-25 686
Administrationskostnader	-3 267	-2 700	-14 801	-8 253
Forsknings- och utvecklingskostnader	-8 299	-3 506	-21 603	-14 771
Övriga rörelseintäkter	119	126	151	607
Summa rörelsens kostnader	-23 471	-12 778	-70 575	-48 103
Rörelseresultat	2 274	-3 213	-24 331	-11 318
Resultat från finansiella poster	-2	-533	-56	-566
Resultat före skatt	2 272	-3 746	-24 387	-11 884
Skatt	-582	669	5 160	2 379
Årets resultat	1 690	-3 077	-19 227	-9 505

Balansräkning moderbolaget

Moderbolagets balansräkning TSEK	2017-12-31	2016-12-31
Anläggningstillgångar		
Materiella anläggningstillgångar	1 176	1 476
Andelar i koncernföretag	1 377	48
Uppskjutna skattefordringar	24 088	18 928
Summa anläggningstillgångar	26 641	20 452
Omsättningstillgångar		
Varulager	17 178	13 887
Kundfordringar	5 910	16 111
Fordringar hos koncernföretag	1 470	0
Övriga fordringar	1 385	1 202
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	2 696	3 828
Kassa och bank	37 908	6 278
Summa omsättningstillgångar	66 547	41 306
Summa tillgångar	93 188	61 758
Eget kapital och skulder		
Eget kapital		
Bundet eget kapital		
Aktiekapital	1 974	1 579
Överkursfond	3 734	3 734
Reservfond	40	40
	5 748	5 353
Fritt eget kapital		
Överkursfond	121 943	81 237
Balanserad vinst	-43 924	-34 419
Periodens resultat	-19 227	-9 505
	58 792	37 313
Summa eget kapital	64 540	42 666
Kortfristiga skulder		
Leverantörsskulder	9 320	5 828
Skulder till koncernföretag	1 101	
Övriga skulder	6 848	3 778
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	11 379	9 486
Summa kortfristiga skulder	28 648	19 092
Summa eget kapital och skulder	93 188	61 758

Nyckeltalsdefinitioner

Rörelsemarginal före finansiella poster, % = Rörelseresultat före finansiella poster och skatt i relation till omsättningen

Rörelsemarginal före skatt, % = Rörelseresultat med tillägg av finansiella poster i relation till omsättningen

Rörelsemarginal efter skatt, % = Periodens resultat efter skatt i relation till omsättningen

Soliditet, % = Eget kapital i relation till balansomslutning

Sysselsatt kapital, TSEK = Totala tillgångar reducerat med räntefria skulder

Räntabilitet på sysselsatt kapital, % = Rörelseresultat med tillägg av finansiella intäkter i relation till sysselsatt kapital

Räntabilitet på eget kapital, % = Resultat efter finansiella poster i relation till eget kapital

Räntabilitet på totalt kapital, % = Resultat efter finansiella poster i relation till balansomslutningen.

Skuldsättningsgrad, % = Totala skulder i relation till eget kapital

Finansiell information

Delårsrapporter, årsredovisning och Advenicas pressmeddelanden kan läsas på www.advenica.com alternativt beställas från Advenica AB, Roskildevägen 1, 211 47 Malmö eller ir@advenica.com.

Finansiell kalender

Delårsrapport januari-mars 2018	24 april 2018
Årsstämma 2018	24 april 2018
Delårsrapport januari-juni 2018	19 juli 2018
Delårsrapport januari-september 2018	18 oktober 2018

Kontakt

Einar Lindquist, VD och koncernchef
Telefon 040-60 80 400
E-post: einar.lindquist@advenica.com

Marie Bengtsson, CFO
Telefon 0703-86 00 32
E-post: marie.bengtsson@advenica.com

Denna rapport har inte varit föremål för revisorsgranskning.

Denna information är sådan information som Advenica är skyldig att offentliggöra enligt EU:s marknadsmissbruksförordning. Informationen lämnades, genom ovanstående kontaktpersoners försorg, för offentliggörande den 19 februari 2018 kl. 08:45.

Styrelsens och verkställande direktörens försäkran

Styrelsen och verkställande direktör försäkrar att denna delårsrapport ger en rättvisande bild av företaget och koncernens verksamhet, ställning och resultat samt beskriver de väsentliga risker och osäkerheter som företaget och de företag som ingår i koncernen står för.

Malmö den 19 februari 2018

På styrelsens uppdrag signerar

Einar Lindquist, VD och Koncernchef

Advenica på 2 minuter

Digitaliseringen gör vårt samhälle allt sårbarare, inte minst genom återkommande cyberattacker. Advenica hjälper verksamheter att säkra sin information och ta ett digitalt ansvar i all kommunikation.

Vad vi gör

Advenica är ett svenskt IT-bolag som är specialiserat på cybersäkerhetsområdet. Bolaget utvecklar, tillverkar och säljer avancerade och innovativa produkter och tjänster för affärsdriven informationshantering, säker digitalisering och högassurans. I mer än 20 år har vi tillhandahållit framtidssäkra och hållbara lösningar till organisationer och företag med behov av extraordinära säkerhetslösningar.

Produkterna inkluderar krypteringssystem och informationsutbytesplattformar för nätverkskommunikation. Advenica är ett av endast fyra företag i världen med EU-certifiering av VPN-teknologi på högsta säkerhetsnivå. Bolaget innehar även ett amerikanskt patent på den egenutvecklade teknologin Three Domain Separation.

Vårt erbjudande

Advenica erbjuder konkurrenskraftiga helhetslösningar som möjliggör säker digitalisering utan affärsmässiga avkall. Bolagets egenutvecklade unika lösningar med hög assurans säkrar informationsflöden och skyddar från cyberattacker såsom dataintrång, manipulation och läckage. Detta gör att Advenicas kunder exempelvis kan utveckla digitala tjänster eller effektivisera den egna verksamheten men fortsatt leva upp till såväl egna säkerhetsbestämmelser som myndigheters regulatoriska krav.

Lösningarna omfattar produkter, konsultation, anpassning, utbildning, driftsättning, underhåll och finansieringslösningar utifrån kunders behov.

Våra affärsområden

Advenica erbjuder produkter och tjänster inom affärsområdena Enterprise Solutions och National Security.

Enterprise Solutions tillhandahåller lösningar till företag och organisationer där sekretess och integritet är avgörande för verksamheten. Primärt fokuserar Bolaget på verksamheter som levererar kritisk infrastruktur såsom energi, värme, vatten och transportsystem. Behovet är också stort inom hälso- och sjukvård, kommuner samt finanssektorn.

National Security tillhandahåller lösningar till i huvudsak försvarsrelaterade verksamheter och myndigheter som hanterar information kopplad till nationella säkerhetsintressen.

Växande behov

Behovet att utbyta information på ett säkert sätt ökar i en enorm takt. Exempelvis inom affärsområdet kritisk infrastruktur har konstaterats att för tredje året i rad ökar investeringarna i cybersäkerhet – under 2015 med 9 % – enligt en undersökning gjord av PwC².

Analysföretaget Frost & Sullivan har identifierat allt mer komplexa säkerhetshot, eskalerande antal IT-relaterade brott samt negativ publicitet som orsakas av säkerhetöverträdelser som de främsta drivkrafterna för Managed Security Services-marknaden (MSS). De kan också se kostnadskontrollstrender för att sänka IT-kostnader, vilket talar för abonnemangslignande produkter.

Vår vision

Digital frihet i all kommunikation.

² PwC. Turnaround and transformation in cybersecurity: Power and utilities, Key findings from The Global State of Information Security® Survey 2016.